

LES CLES DE PERFORMANCE DU CABINET

Valeur ajoutée	En une journée, donner toutes les clés aux avocats pour être aussi de bons gestionnaires, de bons managers et de bons développeurs. La formatrice a 18 ans de pratique au sein des cabinets libéraux. La formation est donc pragmatique et réaliste.
Objectifs	<ul style="list-style-type: none"> • Rendre son cabinet plus performant. • Se sécuriser à moyen terme.
Durée	1 journée (7h)
Public	Associés
Effectif	Groupes de 8 à 12 personnes.
Contenu	<ul style="list-style-type: none"> • La gestion du cabinet. • L'optimisation de la production. • Les ressources humaines. Quelle équipe pour quelles missions. • Structuration de son offre. • Les axes de développement. • La prise de décisions. La gestion de projets. • QCM de validation
Pédagogie	Apport théorique, analyse du cabinet de chaque participant, échanges de bonnes pratiques, élaboration d'un plan d'action personnalisé.
Prérequis	L'envie
Formateur	Nicole Coiffard
Tarif	1600 €HT. Frais de déplacement et d'hébergement en sus pour toute intervention en dehors de la région parisienne.