

## OPTIMISER LES OUTILS DU CABINET

<b>Valeur ajoutée</b>	Alors que la démarche commerciale a du mal à se mettre en place et que les marges se réduisent, il est essentiel pour le cabinet de revenir sur ses fondamentaux : gagner de l'argent sur ses métiers de base.
<b>Objectifs</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Apporter aux cabinets une réflexion pour optimiser l'utilisation des outils existants au cabinet, souvent mal connus ou mal utilisés.</li> </ul>
<b>Durée</b>	1 journée (7h)
<b>Public</b>	Associés, collaborateurs, assistants
<b>Effectif</b>	Groupe de 8 à 12 personnes
<b>Contenu</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Constat de l'existant et travail sur l'optimisation de : <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Organisation informatique et papier des dossiers</li> <li>○ Règles de classement</li> <li>○ Formation et mise à jour juridique</li> <li>○ Partage des connaissances et des travaux réalisés</li> <li>○ Convention d'honoraires</li> <li>○ Harmonisation des offres courantes</li> <li>○ Packaging des offres</li> <li>○ Grille tarifaire</li> <li>○ Organisation de la relation client</li> </ul> </li> <li>• Mieux utiliser les outils informatiques de production : <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Utilisation des logiciels</li> <li>○ Mise en place de référents par logiciel</li> <li>○ La Gestion Electronique des Documents</li> </ul> </li> <li>• Identifier, sélectionner et mettre en place les interfaces automatisées d'échanges avec les clients : <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Savoir ce qui existe sur le marché</li> <li>○ Identifier ce qui vaut la peine d'être mis en place au sein du cabinet, en adéquation avec sa stratégie</li> <li>○ Organiser la veille, les tests, la sélection, le déploiement</li> <li>○ Accompagner les équipes au changement</li> </ul> </li> </ul>
<b>Pédagogie</b>	Apports méthodologiques très approfondis Exemples concrets
<b>Prérequis</b>	Avoir envie de gagner du temps et de l'efficacité

<b>Formateur</b>	Nicole Coiffard
<b>Tarif</b>	1800 € HT. En intra uniquement

[Tapez ici]