

# AUGMENTER SA FACTURATION ET SA PRODUCTIVITE A PERIMETRE EGAL

<b>Valeur ajoutée</b>	Les cabinets ont de plus en plus de difficultés à maintenir leur rentabilité. Cette formation leur donne des méthodes applicables en trois mois pour augmenter leur rentabilité sur leurs dossiers existants.
<b>Objectifs</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Faire prendre conscience aux cabinets que des méthodes existent, qu'elles sont appliquées par d'autres cabinets, et qu'ils peuvent les mettre en œuvre quelles que soient leur taille et leurs spécificités.</li> </ul>
<b>Durée</b>	1 journée (7h)
<b>Public</b>	Avocats associés
<b>Effectif</b>	Groupes de 6 à 20 associés
<b>Contenu</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Les cabinets d'avocats sont contraints de revoir leur modèle économique</li> <li>La solution ne passe pas par la technique</li> <li>Identification des facteurs de perte de marge : facturation insuffisamment automatisée, stratégie de relances, perte de CA, glissements de fonction, manque d'harmonisation, processus insuffisants...</li> <li>Comment y remédier : agir dans le bon ordre</li> <li>Les 4 méthodes de gestion interne pour retrouver des marges confortables</li> <li>Les méthodes pour augmenter votre productivité par collaborateur</li> <li>Les facteurs de réussite</li> <li>Comment programmer et mettre en œuvre ces méthodes</li> <li>Les résultats attendus</li> </ul>
<b>Pédagogie</b>	<p>Apports méthodologiques très approfondis            Exemples concrets            Auto-diagnostics des cabinets            Programme personnalisé de mise en œuvre            Echanges de bonnes pratiques entre participants            QCM de validation</p>
<b>Prérequis</b>	Aucun. Etre associé et avoir envie d'améliorer le fonctionnement et la rentabilité de son cabinet.
<b>Formateur</b>	Nicole Coiffard, consultante, associée dirigeante de Cordiane
<b>Tarif</b>	1600 €HT. Frais de déplacement et d'hébergement en sus pour toute intervention en-dehors de la région parisienne